

Seminare Erfolgreich Kunst verkaufen

Nächste Veranstaltungen
2024

Inhalt

Inhalt	1
Ziele.....	2
Seminare	2
Themen	2
Nächste Daten/Orte.....	3
Seminare boesner Schweiz	4
Seminare boesner Deutschland	4
Seminare Atelier TonArt.....	5

Aktualisiert am 07.12.2023

Ziele

"Oft trifft man wen, der Bilder malt – viel selt'ner wen, der sie bezahlt!"

Dieser Spruch von Wilhelm Busch zeigt die grosse Herausforderung für viele Künstlerinnen und Künstler. Ein Kunstwerk verkauft sich nicht von alleine – ausser man ist bereits sehr berühmt und hat dann auch keine besondere Verkaufsunterstützung mehr nötig.

Seit über 25 Jahren ist Inge Louven als Malerin und Plastikerin im In- und Ausland erfolgreich. Sie hat eine eigene Galerie im Zürcher Oberland. Sie hat als Verkaufstrainerin das Handwerkszeug zum Verkaufen gelernt.

Seminare

Die Ausbildung ist gegliedert in 3 Seminare, die thematisch auf die wesentlichen Erfolgsfaktoren des Kunstmarketings fokussieren:

- Seminar 1: Vorbereitung und Präsentation der Werke (Ausstellung). Dieser Teil richtet sich an Künstler ohne oder mit wenig Erfahrung in der Organisation einer eigenen Ausstellung.
- Seminar 2: In diesem Teil wird die Basis für eine erfolgreiche Gestaltung des Kauf-/Verkaufsprozesses gelegt.
- In einem 2-3-tägigen **Intensiv-Seminar** werden zusätzlich zu den Themen der Seminare 1 und 2 noch spezielle Probleme des Verkaufens behandelt (s. Flyer).

Ein weiterer Erfolgsfaktor, die Qualität des Kunstwerkes, ist nicht Thema eines Verkaufsworkshops, sondern gehört in die künstlerische Aus- und Weiterbildung.

Themen

Seminar 1: Meine Ausstellung – Wie macht man das?

Dauer 1 Tag

- Räumlichkeiten
- Werke positionieren, Bilder aufhängen
- Werbung, Internet
- Verkaufsdokumentation, Katalog
- Zielpublikum definieren
- Preise kalkulieren
- Individuelle Fragen

Themen Seminar 2: Erfolgreich Kunst verkaufen (Ready for Take Off?)

Dauer 2 -Tage

- Kunstwerke ausstellen (kurze Übersicht über Themen des Basis-Workshops 1)
- Von der Vorbereitung bis zum Abschluss: Der Prozess des Kaufens und Verkaufens (Modell)
- Übungen zum aktiven Verkaufen
- Wege und Mittel des Verkaufens
- Verschiedene Verkaufsstile
- Methoden / Rahmenbedingungen definieren
- An Ausstellungen teilnehmen / eigene Ausstellungen durchführen
- Internetauftritte realisieren
- Erfolgreiche Gesprächsführung:
 - Phasen
 - Preisdrückerei
 - Einwände
 - nonverbale Signale wahrnehmen
- Zeit für individuelle Fragen

Themen Seminar 3: Intensiv-Seminar

Dauer 2 - 3 Tage

Themen der Seminare 1 und 2, ergänzt durch spezielle Themen wie

- Verkaufsproblemen vorbeugen
- Mit Einwänden/Widerständen umgehen
- Kunst / keine Kunst: Argumentation bereithalten
- Die eigene Persönlichkeit und ihren Einfluss auf den Verkaufserfolg erkennen

Nächste Daten/Orte

Die Workshops finden statt:

- In der Galerie Atelier TonArt in Hombrechtikon in der Schweiz (www.ateliertonart.ch)

und auswärts im Rahmen der Angebote der Firma

- Boesner Schweiz in Unterentfelden, Münchwilen und Aarberg (www.boesner.ch)
- Boesner Deutschland in Forstinning, Neu-Ulm, Leinfelden, Frankfurt, Düsseldorf

Die Seminare können auch für Kunst- und Kulturvereine als Gruppenworkshops in Ihrer Umgebung gebucht werden.

Seminare Boesner Schweiz

Anmeldung:

- atelier@boesner.ch

Seminar 1 (1-tägig): "Meine Ausstellung – wie macht man das?"

Daten/Orte:

- | | |
|------------------|----------------|
| • 19. März 2024 | Münchwilen |
| • 23. April 2024 | Aarberg |
| • 14. Mai 2024 | Unterentfelden |

Kurszeiten:

An Dienstagen, jeweils 09:00 - 16:30 Uhr

Preis: CHF 250.- pro Person (inkl. Unterlagen)

Seminare Boesner Deutschland

Anmeldung:

- info@kurse-bei-boesner.de

Seminar 1 (1-tägig): "Meine Ausstellung – wie macht man das?"

Daten/Orte:

- | | |
|---|-------------|
| • Montag, 08. Juli 2024
11:00 – 17:00 Uhr | Forstinning |
| • Dienstag, 09. Juli 2024
10:30 – 16:30 Uhr | Neu-Ulm |
| • Mittwoch, 10. Juli 2024
10:30 – 16:30 Uhr | Leinfelden |
| • Montag, 16. September 2024
10:30 – 16:30 Uhr | Frankfurt |
| • Dienstag, 17. September 2024
10:30 – 16:30 Uhr | Düsseldorf |

Preis: Demnächst auf der Website (inkl. Unterlagen)

Seminar 2 (2-tägig): "Erfolgreich Kunst verkaufen"

Diese Kurse finden zur Zeit nur in der Galerie Atelier TonArt in Hombrechtikon statt!

Für diesen Kurs sind noch Plätze frei!

Anmeldung:

- inge.louven@ateliertonart.ch oder per Tel 079 205 69 12

Daten:

- Sa 22. + SO 23. Juni 2024

Kurszeiten:

- Jeweils 10.00-17-00 Uhr inkl. Pausen

Preis:

- CHF 450.- pro Person (inkl. Unterlagen)